

Graag stellen wij ons aan u voor...



FlexFront

Service Partner

...wij zijn uw Service Partner

Samen met onze hypotheekpartners zijn wij uw partner in hypotheek. Wat goed is, is gratis. Daarom betaalt u bij ons niets voor de offerte aanvraag en acceptatie. In ons full service arrangement ontvangt u de adviesmap waarmee u doeltreffend uw cliënt door het gehele adviestraject meeneemt. Deze adviesmethodiek ondersteunt u in uw uitleg over de verkoopprijs van uw dienstverlening aan uw cliënt.

U werkt namelijk met een netto projectprijs. Uiteraard zorgen wij voor vlotte levering van de hypotheekofferte. Is de offerte getekend? Dan nemen wij het (administratieve) stokje van u over en regelen een vlekkeloze acceptatie.



Samenwerken = samen ondernemen

Samen met u en onze hypotheekpartners bouwen wij aan een omgeving waarin u alle ruimte krijgt om de dienstverlening naar uw cliënt verder te ontwikkelen. En uw organisatie te laten groeien. U vindt bij ons een selecte, uitgebalanceerde groep hypotheekproducten. Een compleet assortiment, gericht op een optimaal aanbod voor uw cliënt.

Wij willen u niet aan ons binden via een abonnementsfee of administratiekosten. Kiest u voor onze light service dan betaalt u niets. Wenst u full service dan betaalt u slechts een scherpe dossierprijs.



U bent de adviseur die de adviestaak echt als ambacht ziet.
Uw cliënten zijn uw ambassadeurs. Zij zijn door u goed geholpen en bevelen u graag aan bij familie en vrienden.
Dat is de beste reclame die er is.

U bent ook trots op uw onderneming en kijkt na elk advies weer uit naar onze kwaliteitscheck die wij uitvoeren bij uw cliënt. Zo krijgt u input over mogelijke verbeterpunten in uw advies, maar bevestigt bovenal de kwaliteit van uw kantoor.



Light Service

- ✓ Offerte aanvraag en begeleiding
- ✓ Acceptatie

€ 0,00



Full Service

- ✓ Offerte aanvraag en begeleiding
- ✓ Acceptatie
- ✓ Adviesmap
- ✓ Kwaliteitschecks
- ✓ 5 jaar onderhoudsgarantie
- ✓ Backoffice

€ 250,00



Kwaliteit & service

- Na het adviestraject nemen wij contact op met uw cliënt voor een kwaliteitscheck. Het resultaat koppelen wij naar u terug met eventueel verbeter-advies. Bovendien sturen wij een rapportage naar de hypotheekpartner. De beoordelingen gebruikt u uiteraard ook in uw marketing-uitingen.
- Wij zijn uw Wft-bewaker. Wij ondersteunen u in het proces zodat u zich puur kunt richten op uw ambacht: het advies.
- In effectieve workshops geven wij u concrete tips voor lokale marketing en het vergroten van uw kantooromzet.



Wat doen wij voor u?

Van offerte naar finaal akkoord

- Wij stellen onze adviesmap ter beschikking voor een efficiënt en duidelijk proces.
- Wij leveren gratis een hypotheekofferte en regelen de acceptatie.
- Wij doen alle voorbereidingen voor een snel finaal akkoord.
- Wij verzorgen uw backoffice. Maken het hypotheekdossier compleet, regelen de bankgarantie, de notaris, de taxateur, het verzekeringspakket en alles wat verder nodig is.
- Wij completeren uw dossiers van onze hypotheekpartners. Maar, op uw verzoek, ook al uw andere dossiers.

*Service waar u
blij van wordt*



FlexFront Service Partner: uw partner in hypotheek

- Sterk partnership
- Advies = ambacht
- Efficiënte offerte-aanvraagmodule
- Duidelijk acceptatiebeleid
- Workshops
- Expertdesk
- Commercial Services
- Dienstverleningsdocument
- Adviesverkoopprijs
- Adviestools
- Kwaliteitscheck
- Full service backoffice
- Adviesmap
- Locale marketingacties



DIENTVERLENINGSDOCUMENT
ADVIESGESPREK


DE CLIËNT


DE ADVISEUR


FFSP ADVIESMAP


FFSP EXPERTDESK


FFSP BACKOFFICE



Hypotheekpartners


Notaris


Bankgarantie


Taxateur


Verzekeringspakket



Meet us at: Postbus 786
3430 AT Nieuwegein

T 030 600 5 120

F 030 600 5 125

E samenwerken@ffsp.nl

W www.ffsp.nl