



- [Weblog](#)
- [Financieel advies](#)
- [Gezondheidszorg](#)
- [Goede Doelen](#)

[home](#) > [hypotheekadviseurs](#) > Supportpartner: FlexFront Service Partner

## Supportpartner: FlexFront Service Partner

Donderdag 15 april 2010 om 12:58 door [Johan Hoogendijk](#) in de rubriek [hypotheekadviseurs](#)

Flexfront Service Partner ondersteunt de adviseur zodat hij zijn ambacht optimaal kan uitoefenen. Hun hypotheekpartners mogen van Flexfront Service Partner een compleet acceptatie dossier verwachten dat tip top in orde is, waardoor een vlotte passering mogelijk is. Independer.nl geeft zijn partner FlexFront graag de gelegenheid om zich voor te stellen:



“Geen serviceprovider, maar Service Partner. Samen met onze hypotheekpartners zijn wij uw partner in hypotheek. U ontvangt van ons per dossier de adviesmap, een innovatieve adviesmethodiek, waarmee u doeltreffend uw cliënt door het gehele adviestraject meeneemt. Uiteraard Wft-proof. Daar zorgt de inhoud van de adviesmethodiek voor. Ons dienstverleningsdocument ondersteunt u in uw uitleg over de verkoopprijs van uw dienstverlening.

U werkt namelijk met een netto projectprijs. Dat is tenslotte de toekomst. Natuurlijk zorgen wij voor een vlotte levering van de hypotheekofferte. Is de offerte getekend? Dan nemen wij het (administratieve) stokje van u over en regelen wij een vlekkeloze acceptatie.

U vindt bij ons een selecte, uitgebalanceerde groep hypotheekproducten. Onze samenwerking is gebaseerd op partnerschap en kwaliteit. Daarom betaalt u bij ons per dossier en niet via een abonnementsfee of administratiekosten. Na het adviestraject nemen wij contact op met uw cliënt voor een kwaliteitscheck. Het resultaat koppelen wij aan u terug met eventueel verbeteradvies. De beoordelingen gebruikt u bovendien in uw marketing-uitingen. In effectieve workshops geven wij u concrete tips voor lokale marketing en het vergroten van uw kantooromzet.